

*本プレスリリースはバンコクで発表されたプレスリリースの和訳です。原文（英語）は[こちら](#)をご確認ください。

FWD グループ、タイのサイアム商業銀行との間で SCB Life Assurance の 買収協議を完了、15 年バンカシュアランスパートナーシップを締結 東南アジア最大規模の買収協議

【2019年9月27日（バンコク）】FWDグループ（以下「FWD」）は本日、サイアム商業銀行（以下、「SCB」）との間で進めていた SCB Life Assurance Public Company Limited（「SCB ライフ」）の買収協議が完了したことをお知らせします。同時に、SCB との間で、タイにおける 15 年のバンカシュアランスパートナーシップを開始します。本買収協議は、東南アジアの生命保険において最大規模です。

売却額は 927 億タイバーツ、SCB はパートナーシップ契約期間中、バンカシュアランストランザクションからの利益を共有します。FWD は、関係当局からの認可のもとに、SCB ライフの社名変更とリブランディングを予定しています。

契約内容に基づく保障、給付ならびにカスタマーサービスを含め、本件によるお客さまのご契約への影響やサービス体制に変更はございません。

SCB CEO・執行委員会委員長 Arthid Nanthawithaya は次のように述べています。

「FWD との象徴的なトランザクションを締結し、長期的な生命保険バンカシュアランスパートナーシップを開始できることを嬉しく思います。今後、志を共にし、自信をもって、顧客、株主、従業員、主要なステークホルダーの皆様へベストバリューを提供してまいります。私たちは、お客さまに市場をリードする商品と、先進的なデジタルエクスペリエンスを提供し、双方の強みを結集してバンカシュアランスを次の次元へと展開することを目指します。」

FWD グループ CEO Huynh Thanh Phong は以下のように語っています。

「数か月にわたり一丸となって協議に臨み、今回のトランザクションを無事、締結することができました。タイにおける私たちのジャーニーの新たな一章に期待で胸が躍ります。SCB ライフの全スタッフ、募集人、お客さまを心より歓迎し、SCB との協働を通じてビジネスの成長を実現し、お客さまに新しく、ポジティブなエクスペリエンスを提供し、究極のゴールである、人々が抱く“保険”に対する感じ方・考え方を刷新することを目指してまいります。」

15 年間のパートナーシップ契約期間中、SCB との募集取決めにに基づき、FWD の生命保険商品は、同行の販売チャネルを活用し、タイ国内の顧客に販売されます。FWD は、SCB の大きな顧客基盤とベスト・イン・クラスの販売ネットワークを活かし、デジタルテクノロジーの活用と革新的な商品の提供を通じてこれまでにない顧客体験の創出に一層、注力してまいります。

■サイアム商業銀行について

サイアム商業銀行（SCB）は、1906 年に王室認可によりタイで最初の銀行として設立、タイの代表的ユニバーサルバンクです。2019 年 6 月現在、SCB の株式時価総額は 4740 億バーツ、資産規模（3.3 兆バーツ）ではタイ国内最大の商業銀行であり、タイ全土に支店・サービスポイントを置いています。

SCB は、あらゆるステークホルダー（顧客、従業員、株主、規制当局、地域社会）に対して調和の取れたバリュー・プロポジションを提示することにより「最も尊敬される銀行」になること、そしてタイの銀行業界の将来を形成する上で主導的役割を担うことを目指しています。SCB に関してより詳しく知りたい方は、www.scb.co.th（英語）をご覧ください。

■FWD グループについて

FWD グループは、香港、マカオ、タイ、インドネシア、フィリピン、シンガポール、ベトナム、マレーシア、日本に展開し、いくつかの市場にわたって生命保険、医療保険、損害保険、従業員の福利厚生関連保険を提供しています。FWD はデジタルテクノロジーに裏打ちされたわかりやすい保険商品を用意して、お客さまにとって新しい体験をつくり出すことに力を注いでいます。FWD はこうしたお客さま目線のアプローチを通して、人々が抱く「保険」に対する感じ方を刷新する、アジア全域を代表する保険会社となることを目指しています。2013 年にアジアで設立された FWD は、投資グループであるパシフィック・センチュリー・グループの保険事業部門です。さらに詳しく知るには、WWW.FWD.COM（英語）をご覧ください。